

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

SY.NEXiA



Cession du groupe SYNEXIA au groupe ALTYN


Croissance Partenaires a accompagné les actionnaires du groupe SYNEXIA dans la cession d'A2MO, d'OMNIA Ingénierie et d'OMNIA Numérique au groupe ALTYN.

SYNEXIA est un groupe spécialisé dans l'ingénierie et le conseil, principalement orienté vers les secteurs de la santé, du médico-social et du bâtiment. Fort d'une expertise reconnue dans la gestion de projets complexes et l'innovation numérique, SYNEXIA se distingue par son engagement envers la création de valeur pour ses clients à travers des solutions intégrées et adaptées aux enjeux actuels de la transition énergétique et numérique.

Croissance Partenaires a accompagné les actionnaires du groupe SYNEXIA de la structuration de l'opération à la cession au groupe ALTYN.

Pour ALTYN, cette acquisition s'inscrit dans une stratégie de renforcement et d'élargissement de ses compétences. Avec A2MO, ALTYN acquiert une expertise précieuse dans la stratégie immobilière et la conduite de projets de grande envergure dans des secteurs hautement spécialisés comme la santé et le médico-social, où la complexité des projets requiert une maîtrise fine des enjeux réglementaires et opérationnels. A2MO, avec ses 11 M€ de chiffre d'affaires, positionne ALTYN comme un leader sur ce marché en forte demande, un domaine qui ne représentait jusqu'alors que 5 % du chiffre d'affaires du groupe. Cette acquisition permet donc à ALTYN d'accroître sa part de marché dans un secteur stratégique et en croissance rapide.

OMNIA Ingénierie et OMNIA Numérique apportent également des savoir-faire complémentaires. OMNIA Ingénierie se distingue par ses compétences en maîtrise d'œuvre et en assistance technique pour des projets de construction et de restructuration lourde, des compétences qui permettent à ALTYN de répondre à des projets plus complexes et de plus grande envergure. OMNIA Numérique, spécialiste du BIM (Building Information Modeling) enrichit les capacités d'ALTYN en matière de digitalisation des bâtiments, un domaine crucial pour répondre aux attentes croissantes en matière de gestion des données et de transition numérique. Cette expertise en BIM est un atout stratégique pour ALTYN, car elle permet d'intégrer des solutions numériques de pointe dans l'ensemble de ses projets, optimisant ainsi la performance des bâtiments et renforçant la proposition de valeur globale du groupe.



En accueillant plus de 100 nouveaux collaborateurs et en étendant ses capacités techniques et numériques, ALTYN renforce ses synergies internes et élargit son offre commerciale, notamment dans des secteurs porteurs comme la santé et le médico-social. Cette opération répond également à une volonté de croissance rapide et rentable pour ALTYN, en s'appuyant sur des expertises de niche qui viennent renforcer son leadership dans la transition énergétique et numérique des bâtiments et des territoires.

Notre rôle

Croissance Partenaires a été mandatée par les actionnaires de SYNEXIA pour les accompagner lors du processus de cession :

- **Préparation de l'opération** : définition des schémas d'opérations envisageables, identification et sélection en amont du processus de cession des acquéreurs potentiels les plus adaptés compte tenu des spécificités des sociétés cédées et des mouvements à l'œuvre sur ses marchés, et préparation de la documentation marketing
- **Conduite du process** : mise en place d'un process concurrentiel avec les candidats portant les projets les plus solides (sollicitation des offres indicatives, animation des rencontres avec le management, animation des travaux d'audit et de l'ensemble des négociations jusqu'à la réalisation de l'opération)

Cette opération illustre le savoir-faire des équipes de Croissance Partenaires dans l'accompagnement d'entrepreneurs et actionnaires familiaux dans leurs problématiques de transmission, dans le cadre de rapprochement avec des acteurs qui sont dans une stratégie de consolidation.



À PROPOS

À propos de Croissance Partenaires

Fondée en 2005, Croissance Partenaires est une banque d'affaires spécifiquement dédiée aux opérations de haut de bilan et de corporate finance positionnée sur le segment du small et mid market (entre 30 m€ et 300 m€ de valeur de transaction).

Contact presse

Sylvie DECOBECQ
Responsable brand content

sdecobecq@cogep.fr
02 48 68 83 25