

COMMUNIQUÉ DE PRESSE



Cession de Grand Nord Automobile au groupe Verbaere

Croissance Partenaires a accompagné les actionnaires du groupe Grand Nord Automobile dans sa cession au groupe Verbaere, spécialiste de la vente de véhicules neufs et d'occasion.

Fondé en 1992 par l'actuel dirigeant Eric Douart, Grand Nord Automobile (GNA) est un mandataire, importateur et négociant de véhicules automobiles multi-marques localisé dans les Hauts-de-France. GNA met à la disposition de ses clients professionnels et particuliers une large gamme de véhicules 0 km et d'occasion ainsi qu'une offre complète de services d'entretien et de maintenance au travers de 4 sociétés opérationnelles.

Situé à proximité de Lille, GNA propose en permanence près de 400 véhicules sur 20 000 m² d'exposition.

Grand Nord Automobile, qui a réalisé environ 60 m€ de chiffre d'affaires sur l'année 2023, rejoint aujourd'hui le groupe Verbaere, acteur majeur de la distribution de véhicules neufs et d'occasion dans les Hauts-de-France. Ce dernier dispose en effet de 18 concessions distribuant 13 marques et a fait l'acquisition en 2022 du réseau de distribution de véhicules d'occasion DEX en Belgique. L'ambition du Groupe Verbaere est d'accélérer le déploiement du réseau DEX (qui a réalisé 140 m€ de chiffre d'affaires l'année dernière) en France en faisant notamment de GNA sa figure de proue dans la région Hauts-de-France.

GNA qui a commercialisé jusqu'à 7 000 véhicules d'occasion par le passé, devrait écouler 4 500 unités cette année. Par ailleurs, cette acquisition permet à DEX de démarrer des activités en Algérie où Grand Nord Automobile a ouvert des bureaux et monté une équipe commerciale.

Notre rôle

Croissance Partenaires a été mandatée par les actionnaires de Grand Nord Auto pour les accompagner lors du processus de cession :

- **Préparation de l'opération** : définition des schémas d'opérations envisageables, identification et sélection en amont du processus de cession des acquéreurs potentiels les plus adaptés compte tenu des spécificités de la société GNA et des mouvements à l'œuvre sur ses marchés, et préparation de la documentation marketing
- **Conduite du process** : mise en place d'un process concurrentiel avec les candidats portant les projets les plus solides (solicitation des offres indicatives, animation des rencontres avec le management, animation des travaux d'audit et de l'ensemble des négociations jusqu'à la réalisation de l'opération)

Cette opération illustre le savoir-faire des équipes de Croissance Partenaires dans l'accompagnement d'entrepreneurs et actionnaires familiaux dans leurs problématiques de transmission, dans le cadre de rapprochement avec des acteurs qui sont dans une stratégie de consolidation.



Croissance Partenaires

Quentin DARRAS

qdarras@croissancepartenaires.com

06 88 26 18 39



À PROPOS

À propos de Croissance Partenaires

Fondée en 2005, Croissance Partenaires est une banque d'affaires spécifiquement dédiée aux opérations de haut de bilan et de corporate finance positionnée sur le segment du small et mid market (entre 30 m€ et 300 m€ de valeur de transaction).

Contact presse

Sylvie DECOBECQ

Responsable brand content

sdecobecq@cogep.fr

02 48 68 83 25