

COMMUNIQUÉ DE PRESSE



Cession de la société ADS au groupe ERIS

Croissance Partenaires a accompagné les actionnaires de la société ADS dans sa cession au groupe ERIS, spécialiste de la détection incendie, du désenfumage et de la sûreté électronique

Depuis près de 45 ans, ADS (Analyse Détection Sécurité) est spécialisée dans la distribution, l'installation et la maintenance de matériel de détection de gaz. Basée à Coignières dans les Yvelines (78), ADS intervient dans toute la France auprès de clients principalement présents sur des activités industrielles ou tertiaires (sites industriels, immeubles de bureaux, entrepôts logistiques, parkings souterrains, etc.). Cette entreprise, jusqu'alors familiale, est un des leaders français sur son marché.

ADS rejoint aujourd'hui le groupe ERIS, acteur majeur dans le secteur de la détection incendie, du désenfumage et de la sûreté électronique. Depuis 2021 et dans le cadre d'un LBO mené au côté de son dirigeant, Ludovic Goeta, le groupe ERIS est détenu majoritairement par le fonds d'investissement Chequers Capital (2 mds€ d'actifs sous gestion).

L'ambition du groupe ERIS, illustrée notamment par l'acquisition de la société ADS, est de devenir un acteur national indépendant multi-marques du secteur de la détection incendie et des métiers associés, à la fois de manière organique et par croissance externe. Dans le cadre de cette stratégie de développement, le groupe ERIS a également fait l'acquisition en 2022 des sociétés IPSI et AC2C, lui permettant ainsi de devenir un acteur d'envergure nationale avec une douzaine de nouvelles agences.



Notre rôle

Croissance Partenaires a été mandatée par les actionnaires du groupe ADS pour les accompagner lors du processus de cession :

- **Préparation de l'opération** : définition des schémas d'opérations envisageables, identification et sélection en amont du processus de cession des acquéreurs potentiels les plus adaptés compte tenu des spécificités de la société ADS et des mouvements à l'œuvre sur ses marchés, et préparation de la documentation marketing
- **Conduite du process** : mise en place d'un process concurrentiel avec les candidats portant les projets les plus solides (sollicitation des offres indicatives, animation des rencontres avec le management, animation des travaux d'audit et de l'ensemble des négociations jusqu'à la réalisation de l'opération)

Cette opération illustre le savoir-faire des équipes de Croissance Partenaires dans l'accompagnement d'entrepreneurs et actionnaires familiaux dans leurs problématiques de transmission, dans le cadre de rapprochement avec des acteurs nationaux qui sont dans une stratégie de consolidation.



À PROPOS

À propos de Croissance Partenaires

Fondée en 2005, Croissance Partenaires est une banque d'affaires spécifiquement dédiée aux opérations de haut de bilan et de corporate finance positionnée sur le segment du small et mid market (entre 30 m€ et 300 m€ de valeur de transaction).

Contact presse

Sylvie DECOBECQ
Responsable brand content

sdecobecq@cogep.fr
02 48 68 83 25